

[http://www.bnamericas.com/news/tecnologia/Euclides\\_planea\\_compras\\_para\\_ampliar\\_presencia\\_latinoamericana](http://www.bnamericas.com/news/tecnologia/Euclides_planea_compras_para_ampliar_presencia_latinoamericana)

## **Euclides planea compras para ampliar presencia latinoamericana - Regional**

Euclides, consultora española de TI, planea efectuar adquisiciones para ampliar su presencia en Latinoamérica, dijo a BNamericas el presidente de la firma, David Martín.

En el corto plazo, Euclides espera comprar una empresa en Chile, Colombia y México, precisó Martín y añadió que la primera adquisición ocurriría en Chile dentro de los próximos seis meses.

"Son compañías con un tamaño mediano o pequeño con problemas para expandirse por falta de respaldo financiero", sostuvo. "Son empresas con uno o dos dueños y que trabajan con [Microsoft](#)".

Martín añadió que Euclides espera ingresar a Brasil dentro de los próximos dos años.

### ARGENTINA

Esta noticia surge luego que Euclides -que se especializa en consultoría e implementaciones en Microsoft (Nasdaq: MSFT) Dynamics y .Net- desplegara operaciones en Argentina. Euclides apuntará a empresas de los mercados de agricultura, manufactura, construcción, puertos y pesca.

"Vemos una oportunidad de entrar en un mercado donde Microsoft hoy no es líder, pero pensamos que va a ser un referente en el segmento medio", indicó. "Hay una empatía empresarial entre ambos países [España y Argentina]".

Euclides posee en la actualidad 45 clientes en Argentina y espera duplicar su cartera local dentro de los próximos dos años, añadió el ejecutivo.

Euclides proyecta que sus ingresos en Latinoamérica superarán los US\$3mn dentro de los próximos dos años, gracias a las ventas en Argentina y en otros países como México, Colombia y Chile.

A escala global, Euclides tiene 450 clientes, 150 empleados y 9 oficinas. Euclides factura 10mn de euros (US\$14,5mn) al año.